Bachelorstudiengang Betriebswirtschaft

Übersicht Modulverantwortliche - WiSe 2015/2016

	Übersicht / Module	Modulverantwortlicher	gültige SPO	
Grun	dlagenstudium	Professor/in	SPO	
l.1.	BWL Einführung	Fischer	3.3	
1.2.	Management I: Nachhaltigkeit	Gabius	3.3	
1.3.	Methodische Grundlagen I (MG I)	Hohlstein	3.3	
1.4.	Externes Rechnungswesen	Fischer	3.3	
1.5.	Informationstechnik	Engel	3.3	
1.6.	Volkswirtschaftslehre I (VWL I)	Hohlstein	3.3	
1.7.	Wirtschaftsrecht I (WR I)	Gabius	3.3	
II.1.	Methodische Grundlagen II (MG II)	Hohlstein	3.3	
II.2.	Empirische Methoden I	Grawert	3.3	
II.3.	Beschaffung und Produktion	Matthäus	3.3	
II.4.	Volkswirtschaftslehre II (VWL II)	Hohlstein	3.3	
II.5.	Internes Rechnungswesen	Fischer	3.3	
II.6.	Wirtschaftsrecht II (WR II)	Förschler	3.3	
II.7.	EDV-Systeme im Unternehmen	Engel	3.3	
III.1.	Management II: Finanzen / Controlling	Sailer	3.3	
III.2.	Management III: Organisation	Bruck	3.3	
III.3.	Grundlagen HR-Management	Achouri	3.3	
III.4.	Empirische Methoden II	Wewel	3.3	
III.5.	Methodische Grundlagen III (MG III)	Hohlstein	3.3	
IV.1.	Management IV: Strategie und Führung	Bruck	3.3	
IV.2.	Wirtschaftsrecht III (WR III)	Stachel	3.3	
IV.3.	Betriebliche Steuerlehre	Hoss	3.3	
IV.4.	Marketing	Ginter	3.3	
IV.5.	Operations Research	Engel	3.3	
	efungsstudium	Professor/in		
	Marketing	Ramme	3.3	
GU	Ganzheitliche Unternehmensführung	Sailer	3.3	
CF	Controlling & Finanzen	Barth	3.3	
FDL	Finanzdienstleistungen	Schittenhelm	3.3	
IHL	Industrie / Handel / Logistik	Matthäus	3.3	
SW	Steuerberatung / Wirtschaftsprüfung	Rümmele	3.3	
IBM	International Business and Management	Herbes	3.3	
FM	Freies Modul: Wirtschaftsinformatik	Engel	3.3	
FM	Freies Modul: Sozialprojekt - Management	Ginter	3.3	
FM	Freies Modul: Praxisprojekt - Management	Ginter	3.3	
Vorti	efungsstudium (Module aus anderen Studiengängen)	Professor/in		
FM	Freies Modul: Volkswirtschaft I	Paulus		
FM	Freies Modul: Volkswirtschaft II	Paulus		
FM	Freies Modul: Automobilwirtschaft I	Reindl		
FM	Freies Modul: Automobilwirtschaft II	Reindl		
I IVI	I Teles Modul. Automobiliwinschaft II	INGITIUI		
	I		1	

Bei Fragen zu den Modulen und Programmen wenden Sie sich bitte an den jeweiligen Modul- bzw. Programmverantwortlichen.

Bachelorprogram Business Administration

Overview Module - WiSe 2015/2016

	Overview / Module	Responsible Professor	valid SPO	
Grune	dlagenstudium	Professor/in	SPO	
l.1.	Business Administration (BA) Introduction	Fischer	3.3	
1.2.	Management I: Sustainability	Gabius	3.3	
1.3.	Basic Methods I	Hohlstein	3.3	
1.4.	Financial Accounting	Fischer	3.3	
1.5.	Information Technology	Engel	3.3	
I.6.	Economics I	Hohlstein	3.3	
1.7.	Commercial Law I	Gabius	3.3	
II.1.	Basic Methods II	Hohlstein	3.3	
II.2.	Empirical Methods I	Grawert	3.3	
II.3.	Procurement and Production	Matthäus	3.3	
II.4.	Economics II	Hohlstein	3.3	
II.5.	Management Accounting	Fischer	3.3	
II.6.	Commercial Law II	Förschler	3.3	
II.7.	Business IT-Systems	Engel	3.3	
III.1.	Management II: Finance / Controlling	Sailer	3.3	
III.2.	Management III: Organisation	Bruck	3.3	
III.3.	Basics HR-Management	Achouri	3.3	
_	Empirical Methods II	Wewel	3.3	
III.5.	Basic Methods III	Hohlstein	3.3	
	Management IV: Strategy and Leadership	Bruck	3.3	
	Commercial Law III	Stachel	3.3	
	Business Taxation	Hoss	3.3	
	Marketing	Ginter	3.3	
IV.5.	Operations Research	Engel	3.3	
10.0.	Operations research	Lingoi	0.0	
Vertie	! efungsstudium	Professor/in		
	Marketing	Ramme	3.3	
GU	Integrated Management	Sailer	3.3	
CF	Financial Controlling / Corporate Finance	Barth	3.3	
FDL	Financial Services	Schittenhelm	3.3	
IHL	Production/Trade/Logistics	Matthäus	3.3	
SW	Tax Advice/Auditing	Rümmele	3.3	
IBM	International Business and Management	Herbes	3.3	
FM	Autonomous Module: Business Informatics	Engel	3.3	
FM	Autonomous Module: Social Project Management	Ginter	3.3	
FM	Autonomous Module: Practice Project Management	Ginter	3.3	
	<i>.</i>			
Vertie	fungsstudium (Module aus anderen Studiengängen)	Professor/in		
FM	Autonomous Module: Economics I	Paulus		
FM	Autonomous Module: Economics II	Paulus		
FM	Autonomous Module: Automotive Industry I	Reindl		
FM	Autonomous Module: Automotive Industry II	Reindl		

Modulübersicht 1. Semester

1. Semester	Anzahl Gruppen	CR	sws	Prüfungsleistung	Modulverantwortlicher Prof. Dr. Fischer	
I.1. BWL Einführung		4	4	K 60 + R		
I.1.1. Einführung in die BWL - Vorlesung	1	2	2		Matthäus	
I.1.2. Planspiel	1	1	1		Ginter / Lacroix	
I.1.3. Referat: Press-Review (Einführung in die BWL – Übung)	6	1	1		Fischer / Nübel	
I.2. Management I: Nachhaltigkeit		4	3	K 90	Prof. Dr. Gabius	
I.2.1. Nachhaltigkeit	2	1,5	1		Funck / Rümmele	
I.2.2. Corporate Responsibility	2	2,5	2		Gabius	
I.3. Methodische Grundlagen I		3	2	S + R	Prof. Dr. Hohlstein	
I.3.1. Methodik des wissenschaftlichen Arbeitens	2	2	1,5		Hohlstein	
I.3.2. Methoden der Präsentation	1	1	0,5		Hohlstein	
I.4. Externes Rechnungswesen		5	4	K 90	Prof. Dr. Fischer	
I.4.1. Externes Rechnungswesen (Buchführung & Bilanzierung)	2	5	4		Fischer / Marx	
I.5. Informationstechnik		4	3	K 60 + S	Prof. Dr. Engel	
I.5.1. Informationstechnik	2/4	4	3		Herrmann	
I.6. Volkswirtschaftslehre I		6	5	K 90 + S	Prof. Dr. Hohlstein	
I.6.1. Mathematische Grundlagen der Wirtschaftswissenschaften	2	3	2,5		Hohlstein	
I.6.2. Mikroökonomik	1	2	2		Hohlstein	
I.6.3. Fallstudien zur Mikroökonomik	2	1	0,5		Hohlstein / Bevilacqua	
I.7. Wirtschaftsrecht I		4	4	K 90	Prof. Dr. Gabius	
I.7.1. Wirtschaftsrecht: Rechtsgeschäftslehre	2	3	3		Gabius	
I.7.2. Übungen im Wirtschaftsrecht I	2	1	1		Gabius	
Gesamt		30	25	6 K (2x60, 4x90)+ 2 R + 3 S		

Modulübersicht 2. Semester

				Prüfungsleistungen	
2. Semester	Anzahl Gruppen	CR	sws	Art und Dauer (in Minuten)	Modul- verantwortlicher
II.1. Methodische Grundlagen II		4	2	S + R	Prof. Dr. Hohlstein
II.1.1. Methodische Grundlagen II (Seminar)	7	4	2		Hohlstein u.a.
II.2. Empirische Methoden I		5	4	K 90	Prof. Dr. Grawert*
II.2.1. Deskriptive Statistik und Grundlagen					Grawert*
der Stochastik	3	5	4		
II.3. Beschaffung und Produktion		5	4	K 90	Prof. Dr. Matthäus
II.3.1. Produktionsmanagement	1	2,5	2		Matthäus
II.3.2. Beschaffungsmanagement /	1 dt. /				Reintjes
Procurement	1 engl.	2,5	2		
II.4. Volkswirtschaftslehre II		5	4	K 60 + S	Prof. Dr. Hohlstein
II.4.1. Reale Wirtschaftstheorie und -politik	1	2,5	2		Hohlstein
II.4.2. Geld- und Währungstheorie und -politik	1	1,5	1		Sperber
II.4.3. Fallstudien zur Makroökonomik	4	1	1		Hohlstein u.a.
II.5. Internes Rechnungswesen		4	4	K 90	Prof. Dr. Fischer
II.5.1. Internes Rechnungswesen	2	4	4		Fischer / Rudolph
II.6. Wirtschaftsrecht II		3	3	K 60	Prof. Dr. Förschler
II.6.1. Recht der Beschaffung und Produktion	1	3	3		Förschler
II.7. EDV-Systeme im Unternehmen		4	4	K 60 + S	Prof. Dr. Engel
II.7.1. Systemmodellierung	2	2	2		Engel
II.7.2. EDV-Systemlösungen	2	2	2		Engel
(EDV-Systemlösungen SAP	4				Reinert / Hardt)
(EDV-Systemlösungen SAP (Gruppe "höhere					Reinert / Hardt)
Semester")	1				·
Gesamt		30	25	6 K (3x60, 3x90) + 1 R + 3 S	

^{*}Grawert: geb. Kinnebrock

Modulübersicht 3. Semester

				Prüfungsleistungen		
3. Semester	Anzahl Gruppen	CR	sws	Art und Dauer (in Minuten)	Modul- verantwortlicher	
III.1. Management II: Finanzen / Controlling		9	8	K 90 + R	Prof. Dr. Sailer	
III.1.1. Finanzmathematik	3	2	1		Mcphee / Neumann	
III.1.2. Investition	2	2	2		Sailer / Biesinger	
III.1.3. Finanzierung	3	2	2		Stehr / Schmid / Grünbacher	
III.1.4. Einführung in das Controlling	2	2	2		Fischer	
III.1.5. Referat	2	1	1		Fusaro / Lorenz	
III.2. Management III: Organisation		5	4	K 60	Prof. Dr. Bruck	
III.2.1. Organisation, Projektmanagement und Organisational Behaviour	WS: 2 SS: 1	5	4		Bruck	
III.3. Grundlagen HR-Management		7	6	K 90	Prof. Dr. Achouri	
III.3.1. Grundlagen HR-Management – Vorlesung und Übung	1	5	4		Achouri	
III.3.2. Arbeitsrecht - Vorlesung	2	2	2		Hagmann	
III.4. Empirische Methoden II		5	4	K 90	Prof. Dr. Wewel	
III.4.1. Stochastik und Stichprobenverfahren	4	5	4		Wewel / Lanzinger / Strohmaier / Schlenker	
III.5. Methodische Grundlagen III		4	2	S + R	Prof. Dr. Hohlstein	
III.5.1. Methodische Grundlagen III (Seminar)	6	4	2		Hohlstein u.a.	
Gesamt		30	24	4 K (1x60, 3x90), 2 R, 1 S		

^{*}Grawert: geb. Kinnebrock

Modulübersicht 4. Semester

				Prüfungsleistung	en
4. Semester	Anzahl Gruppen	CR	sws	Art und Dauer (in Minuten)	Modul- verantwortlicher
IV.1. Management IV: Strategie und Führung		7	6	K 60 + R	Prof. Dr. Bruck
	WS. 1				Bruck
IV.1.1. Vorlesung Strategie und Führung	SS: 2	4	4		
IV.1.2. Unternehmensplanspiel	2	3	2		Bruck
IV.2. Wirtschaftsrecht III		4	4	K 90	Prof. Dr. Stachel
IV.2.1. Recht der Organisation	2	2	2		Stachel
IV.2.2. Recht des Vertriebs	2	2	2		Stachel
IV.3. Betriebswirtschaftliche Steuerlehre		6	5	K 90	Prof. Dr. Hoss
IV.3.1. Unternehmensbesteuerung	2	3	3		Hoss
IV.3.2. Steuerplanung	1	3	2		Rümmele
IV.4. Marketing		8	6	K 60 + R	Prof. Dr. Ginter
IV.4.1. Grundlagen Marketing	1	2	2		Ginter
IV.4.2. Online-Marketing ^E	1 engl.	2	2		Ginter / Höss
IV.4.3. Cases in Marketing ^E	6	4	2		Mögle / Köhler / Roeske / u.a.
IV. Operations Research		5	4	K 90	Prof. Dr. Engel
IV.5.1. Operations Research (Teil Scheurle)	1	2,5	2		Scheurle
IV.5.2. Operations Research (Teil Engel)	1	2,5	2		Engel
Gesamt		30	25	5 K (2x60, 3x90), 2 R	

Stand: WiSe 2015/2016

Bachelorprogram Business Administration

Overview Moduls - WiSe 2015/2016

Advanced StudiesProfessor/inMKTMajor: MarketingRammeMKT1BrandingRammeMKT2Online-MarketingEberhard-YomMKT3Sales ManagementGinterMKT4/IBM4International Marketing ResearchRammeMKT5/IBM5International Marketing ProjectRammeMKT6Marketing ManagementGinterMKT7/IHL7Management of Co-OperationsFunckGUMajor: Integrated ManagementSailerGU1Systemic HR Management IIAchouriGU2Systemic HR ManagementSailerGU3Sustainable ManagementSailerGU4Sustainable Value CreationN.N.GU5Innovation and EcologySailerGU6Corporate ComplianceFörschlerIBM/GU7International Aspects of SustainabilityHerbes	3.3
MKT1 Branding Eberhard-Yom MKT2 Online-Marketing Eberhard-Yom MKT3 Sales Management Ginter MKT4/IBM4 International Marketing Research Ramme MKT5/IBM5 International Marketing Project Ramme MKT6 Marketing Management Ginter MKT7/IHL7 Management of Co-Operations Funck GU Major: Integrated Management Sailer GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	
MKT1 Branding Eberhard-Yom MKT2 Online-Marketing Eberhard-Yom MKT3 Sales Management Ginter MKT4/IBM4 International Marketing Research Ramme MKT5/IBM5 International Marketing Project Ramme MKT6 Marketing Management Ginter MKT7/IHL7 Management of Co-Operations Funck GU Major: Integrated Management Sailer GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	
MKT2 Online-Marketing Eberhard-Yom MKT3 Sales Management Ginter MKT4/IBM4 International Marketing Research Ramme MKT5/IBM5 International Marketing Project Ramme MKT6 Marketing Management Ginter MKT7/IHL7 Management of Co-Operations Funck GU Major: Integrated Management Sailer GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	3.3
MKT3 Sales Management Ginter MKT4/IBM4 International Marketing Research Ramme MKT5/IBM5 International Marketing Project Ramme MKT6 Marketing Management Ginter MKT7/IHL7 Management of Co-Operations Funck GU Major: Integrated Management Sailer GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	3.3
MKT4/IBM4 International Marketing Research Ramme MKT5/IBM5 International Marketing Project Ramme MKT6 Marketing Management Ginter MKT7/IHL7 Management of Co-Operations Funck GU Major: Integrated Management Sailer GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	3.3
MKT5/IBM5 International Marketing Project Ramme MKT6 Marketing Management Ginter MKT7/IHL7 Management of Co-Operations Funck GU Major: Integrated Management Sailer GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	3.3
MKT6 Marketing Management Ginter MKT7/IHL7 Management of Co-Operations Funck GU Major: Integrated Management Sailer GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	3.3
MKT7/IHL7 Management of Co-Operations Funck GU Major: Integrated Management Sailer GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	3.3
GU Major: Integrated Management Sailer GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	3.3
GU1 Systemic HR Management I Achouri GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	
GU2 Systemic HR Management II Achouri GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	
GU3 Sustainable Management Sailer GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	
GU4 Sustainable Value Creation N.N. GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	
GU5 Innovation and Ecology Sailer GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	
GU6 Corporate Compliance Förschler IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	
IBM/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	
	1
GU8 Corporate Conflict Management Förschler	1
CF Major: Financial Controlling / Corporate Finance Barth	3.3
CF1 Management Accounting Barth / Marx	15.5
CF2 Risk Management, Planning and Reporting Barth	
CF3 Mergers & Acquisition Sailer	+
CF4 Business Finance Stehr	
CF5 International Financial Markets Stehr	
IBM2/CF6 International Trade and Finance Stehr	
FDL Major: Financial Services Schittenhelm	3.3
FDL1 Investment Analysis and Management Schittenhelm / Ragotzky	3.3
FDL2 Quantitative Finance Schittenhelm	+
FDL3 Securities Management I Maier	+
FDL4 Securities Management II Maier	+
FDL5 Asset Class Real Estate Ragotzky	+
FDL6 Financial Services Schittenhelm	+
VWB Applied Analysis of International Financial Markets Paulus	+
IHL Major: Production / Trade / Logistics Matthäus	3.3
IHL1 Production Management Matthäus	3.3
IHL2 Materials Management and Logistics Reintjes	+
IHL3 Flow of Materials Management and Logistics Reiniges Matthäus	+
IHL4 Logistics Management Reintjes	+
IHL5 Supply Chain Management Reinert Reinert	+
IHL6 Trade Management Funck	+
MKT7/IHL7 Management of Co-Operations Funck	+
SW Major: Tax Advice / Auditing Rümmele	3.3
SW1 Financial Reporting I Rümmele	3.3
SW2 Financial Reporting II Rümmele SW3 Tax Accountancy I Hoss	
,	+
SW6 Financial Auditing II Marx	12.2
IBM Major: International Business and Management Herbes	3.3
IBM1 Intercultural Management Herbes	+
IBM2/CF6 International Trade and Finance Stehr	+
IBM3 Strategic Management in an International Context Herbes	+
MKT4/IBM4 International Marketing Research Ramme	4
MKT5/IBM5 International Marketing Project Ramme	4
IBM6 International Human Resources Management Herbes	4
IBM7/GU7 International Aspects of Sustainability Herbes	-
FM Autonomous Moduls	
FM1 Business Informatics Engel	3.3
FM2 Social Project Management Ginter	3.3
FM3 Practice Project Management Ginter	3.3
Autonomous Moduls from other Study Programmes	
VWB Economics I Paulus	
VWB Economics II Paulus	
	+

Stand: 01.07.2015

	MKT	GU	CF	FDL	IHL	SW	IBM	FM	Freie Module aus anderen
Programm	Marketing	Ganzheitliche Unternehmensführung	Controlling & Finanzen	ŭ	Industrie/ Handel/ Logistik	Steuerberatung/ Wirtschaftsprüfung	International Business and Management	Freie Module (kein Programm)	Studiengängen
	MKT1 Branding	GU1 Systemisches HR- Management I	CF1 Management Accounting	FDL1 Investmentanalyse und - management	IHL1 Produktionsmanagement	SW1 Bilanzen I	IBM1 Intercultural Management	FM1 Wirtschaftsinformatik	VWB Volkswirtschaftslehre I
Modul 1	K 60 + R (70/30)	K 90	K 60 + R (80/20)	K 60 + S (40/60)	K 120	K 90	K 60 + R (50/50)	K 120	***
					nur im SoSe		nur im SoSe	nur im SoSe	
	MKT2 Online-Marketing	GU2 Systemisches HR- Management II	CF2 Risikomanagement, Planung und Reporting	FDL2 Quantitative Finance	IHL2 Materialwirtschaft und Produktionslogistik	SW2 Bilanzen II	IBM2 / CF6 International Trade and Finance * ^E	FM2 Sozialprojekt-Management	VWB Volkswirtschaftslehre II
Modul 2	K 60 + R (60/40)	K 90	K 60 + S (70/30)	**	K 120	K 90	K 60 + R (75/25)	S	***
	Teilnahmebeschränkung: 30 Teilnehmer ^{XXX}			ab WS 16/17 geplant			nur im SoSe		
	MKT3 Sales Management	GU3 Nachhaltige Unternehmensführung	CF3 M&A/ Beteiligungs- management	FDL3 Wertpapiermanagement I	IHL3 Materialfluss	SW3 Steuerberatung I	IBM3 Strategic Management in an International Context ^E	FM3 Praxisprojekt- Management	AUW Automobilwirtschaft I
Modul 3	K 60 + R (30/70)	K 60 + S (60/40)	K 60 + R (80/20)	**	K 120	K 90	K 60 + R (60/40)	S	****
	, ,	nur im SoSe	` '		nur im WiSe	nur im WiSe	nur im SoSe		
Modul 4	MKT4 / IBM4 International Marketing Research *E		CF4 Unternehmens- finanzierung	FDL4 Wertpapiermanagement	IHL4 Logistikmanagement	SW4 Steuerberatung II	MKT4 / IBM4 International Marketing Research *E		AUW Automobilwirtschaft II
	K 60 + StA (60/40)		K 60 + R (75/25)		K 120	K 90	K 60 + StA (60/40)		****
	nur im WiSe MKT5 / IBM5 International		CF5 Internationale	ab WS 16/17 geplant	IHL5 Supply Chain	nur im SoSe	nur im WiSe MKT5 / IBM5 International		
	Marketing Project *E	GU5 Innovation und Ökologie	Finanzmärkte	FDL5 Assetklasse Real Estate	Management	SW5 Wirtschaftsprüfung I	Marketing Project *E		
Modul 5	K 60 + StA (30/70)	K 60 + R (60/40)	K 60 + R (75/25)	**	K 60 + R + S (60/15/25)	K 90	K 60 + StA (30/70)		
	nur im SoSe				nur im SoSe	nur im SoSe	nur im SoSe		
	MKT6 Marketingmanagement	GU6 Corporate Compliance	IBM2 / CF6 International Trade and Finance * ^E	FDL6 Finanzdienstleistungen	IHL6 Handelsmanagement	SW6 Wirtschaftsprüfung II	IBM6 International Human Resources Management ^E		
Modul 6	K 60 + R (30/70)	K 90	K 60 + R (75/25)	**	K 90	K 90	K 60 + R (50/50)		
		Teilnahmebeschränkung: 25 Teilnehmer ^X	nur im SoSe	ab WS 16/17 geplant		nur im WiSe	nur im WiSe		
	MKT7 / IHL7 Kooperationsmanagement *	IBM7 / GU7 International Aspects of Sustainability *E		VWB Angewandte Finanzmarktanalyse	MKT7 / IHL7 Kooperationsmanagement *		IBM7 / GU7 International Aspects of Sustainability * ^E		
Modul 7	K 60 + R (70/30)	StA + K 60		***	K 60 + R (70/30)		StA + K 60		
Modul 7	(1111)	nur im WiSe			(1.11)		nur im WiSe		
Modul 8		GU8 Konfliktmanagement im Unternehmen K 90 Teilnahmebeschränkung: 10 Teilnehmer ^{XX}							

^{*} Modul wird in mehreren Programmen angeboten.

^{**} Modul stammt aus dem Bachelorstudiengang Internationales Finanzmanagement. Die Prüfungsleistungen sind der dortigen SPO zu entnehmen.

^{***} Modul stammt aus dem Bachelorstudiengang Volkswirtschaftslehre. Die Prüfungsform und der Name des Moduls sind der dortigen SPO zu entnehmen.

^{****} Modul stammt aus dem Geislinger Bachelostudiengang Automobilwirtschaft. Die Prüfungsform und der Name des Moduls sind der dortigen SPO zu entnehmen.

Englischsprachige Veranstaltung

Teilnahmebeschränkung GU6 Modul Corporate Compliance

Aus didaktischen Gründen wird die Teilnehmerzahl beim Modul GU6 Corporate Compliance auf 25 begrenzt.

Die Studierenden melden sich innerhalb der vorgesehenen und veröffentlichten Fristen über FlexNow für das Modul an. Sofern sich mehr als 25 Studierende fristgemäß anmelden, kann die Studiengangleitung in Abstimmung mit dem Modulverantwortlichen die Anzahl der Teilnehmer nach folgendem Modus in der genannten Reihenfolge begrenzen:

- 1. Studierende werden zum Modul zugelassen, die das Programm "Ganzheitliche Unternehmensführung" gewählt haben und sich im 7. Studiensemester oder einem höheren Studiensemester befinden.
- 2. Studierende werden zum Modul zugelassen, die das Programm "Ganzheitliche Unternehmensführung" gewählt haben und sich noch nicht im
- 7. Studiensemester befinden.
- **3.** Studierende werden zum Modul zugelassen, die dieses als 5. oder 6. Vertiefungsmodul gewählt haben, das Programm "Ganzheitliche Unternehmensführung" nicht gewählt haben und sich im 7. oder einem höheren Studiensemester befinden.
- 4. Studierende werden zum Modul zugelassen, die dieses als 5. oder 6. Vertiefungsmodul gewählt haben, das Programm "Ganzheitliche Unternehmensführung" nicht gewählt haben und sich noch nicht im 7. Studiensemester befinden.
- 5. Studierende anderer Fakultäten werden zum Modul zugelassen.

Befinden sich auf einer Stufe mehr gleichberechtigte Studierende als Plätze vorhanden sind, so entscheidet das Los über die Platzvergabe.

Die Studierenden, die aus dem Modul ausgeschlossen werden, werden hierüber vom Prüfungsausschuss möglichst spätestens eine Woche nach Ende des Anmeldezeitraums informiert und zu einer Umwahl aufgefordert. 29.06.2015 Prof. Dr. Thomas Ginter

Teilnahmebeschränkung Modul GU8 Konfliktmanagement im Unternehmen

Das Modul wird teilweise, vor allem im Teilmodul "Konfliktmanagement II", in der Form des "Forschenden Lernens" durchgeführt. Dies erfordert neben fachlichem Interesse auch ein kontinuierliches Engagement während des Semesters. Die Studierenden können dabei auch die wissenschaftliche Vorgehensweise als Grundlage für ihre Bachelor-Thesis einüben.

Aus didaktischen Gründen wird daher die Teilnehmerzahl beim Modul GU8 Konfliktmanagement im Unternehmen auf 10 begrenzt.

Die Studierenden melden sich innerhalb der vorgesehenen und veröffentlichten Fristen über FlexNow für das Modul an. Sofern sich mehr als 10 Studierende fristgemäß anmelden, kann die Studiengangleitung in Abstimmung mit dem Modulverantwortlichen die Anzahl der Teilnehmer nach folgendem Modus in der genannten Reihenfolge begrenzen:

- 1. Studierende werden zum Modul zugelassen, die das Programm "Ganzheitliche Unternehmensführung" gewählt haben und sich im 7. oder einem höheren Studiensemester befinden.
- 2. Studierende werden zum Modul zugelassen, die das Programm "Ganzheitliche Unternehmensführung" gewählt haben und sich noch nicht im
- 7. Studiensemester befinden.
- 3. Studierende werden zum Modul zugelassen, die dieses als 5. oder 6. Vertiefungsmodul gewählt haben, das Programm "Ganzheitliche Unternehmensführung" nicht gewählt haben und sich im 7. oder einem höheren Studiensemester befinden.
- **4.** Studierende werden zum Modul zugelassen, die dieses als 5. oder 6. Vertiefungsmodul gewählt haben, das Programm "Ganzheitliche Unternehmensführung" nicht gewählt haben und sich noch nicht im 7. Studiensemester befinden.
- 5. Studierende anderer Fakultäten werden zum Modul zugelassen.

Teilnahmebeschränkung Modul MKT2 Online-Marketing

Befinden sich auf einer Stufe mehr gleichberechtigte Studierende als Plätze vorhanden sind, so entscheidet das Los über die Platzvergabe.

Die Studierenden, die aus dem Modul ausgeschlossen werden, werden hierüber vom Prüfungsausschuss möglichst spätestens eine Woche nach Ende des Anmeldezeitraums informiert und zu einer Umwahl aufgefordert. 29.06.2015 Prof. Dr. Thomas Ginter

Aus didaktischen Gründen wird die Teilnehmerzahl beim Modul MKT2 Online-Marketing auf 30 begrenzt.

Die Studierenden melden sich innerhalb der vorgesehenen und veröffentlichten Fristen über FlexNow für das Modul an. Sofern sich mehr als 30 Studierende fristgemäß anmelden, kann die Studiengangleitung in Abstimmung mit dem Modulverantwortlichen die Anzahl der Teilnehmer nach folgendem Modus in der genannten Reihenfolge begrenzen:

- 1. Studierende werden zum Modul zugelassen, die das Programm "Marketing" gewählt haben und sich im 7. oder einem höheren Studiensemester befinden.
- 2. Studierende werden zum Modul zugelassen, die das Programm "Marketing" gewählt haben und sich noch nicht im 7. Studiensemester befinden.
- 3. Studierende werden zum Modul zugelassen, die dieses als 5. oder 6. Vertiefungsmodul gewählt haben, das Programm "Marketing" nicht gewählt haben und sich im 7. oder einem höheren Studiensemester befinden.
- **4.** Studierende werden zum Modul zugelassen, die dieses als 5. oder 6. Vertiefungsmodul gewählt haben, das Programm "Marketing" nicht gewählt haben und sich noch nicht im 7. Studiensemester befinden.
- 5. Studierende anderer Fakultäten werden zum Modul zugelassen.

Befinden sich auf einer Stufe mehr gleichberechtigte Studierende als Plätze vorhanden sind, so entscheidet das Los über die Platzvergabe.

Die Studierenden, die aus dem Modul ausgeschlossen werden, werden hierüber vom Prüfungsausschuss möglichst spätestens eine Woche nach Ende des Anmeldezeitraums informiert und zu einer Umwahl aufgefordert. 29.06.2015 Prof. Dr. Thomas Ginter