



15TH NUERTINGEN TALKS ON INTERNATIONAL MANAGEMENT

WS 2019/20: Challenges in International B2B Sales & Marketing

17:30 – 19:00 Uhr, Neckarsteige 6 – 10, Campus Innenstadt CI2

Veranstalter: Prof. Dr. Erskin Blunck, Prof. Dr. Carsten Herbes, Prof. Dr. Iris Ramme

Mittwoch, 16.10.19 *Dr. Markus Vöge*, Executive Vice President Global Sales & Marketing,
Homag Group
CI2 205, Vortrag
Stucksaal, Umtrunk
“NEGOTIATING LARGE CAPITAL GOODS PROJECTS IN DIFFERENT CULTURES”

Mittwoch, 13.11.19 *Peter Schneidewind*, CEO, RENA Technologies GmbH
CI2 111, Vortrag
Stucksaal, Umtrunk
“RENA – A JOURNEY OF GROWTH IN HIGH-TECH THROUGH SUCCESSFUL KEY ACCOUNT SALES AND DIVERSIFICATION”

Mittwoch, 04.12.19 *Hans-Joachim Endress*, VP Sales & Service Central & Eastern
Europe, Husqvarna Group
CI2 111, Vortrag
Stucksaal, Umtrunk
“CHALLENGES IN THE DISTRIBUTION CHANNELS FOR A PREMIUM BRAND. DEALER AND RETAILER - QUO VADIS?”

Im Anschluss an die Vorträge lädt die HfWU bei Wein und Brezeln zu weiteren Gesprächen mit den Referenten ein. Alle Vorträge werden auf Englisch gehalten. Eine Anmeldung ist nicht erforderlich.

Sponsored by

