

WAS HABEN
SPORTWAGEN,
KAFFEEFASSEN,
WASCHMASCHINEN,
STROM UND TULPEN
GEMEINSAM?

Am Anfang steht Eisenmann.

Wir suchen Sie an unserem Standort in Böblingen bei Stuttgart als

Werkstudent im (Technischen) Vertrieb von Hochtemperaturanlagen (m/w)

für den Bereich Sales bei der Eisenmann Thermal Solutions GmbH & Co KG

Ihre Aufgaben

- Mitarbeiten bei aktuellen Vertriebsprojekten
 - o Ausarbeiten von technischen und kalkulatorischen Angeboten
 - o Erstellen von Detailkalkulationen
- Unterstützen der Kundenbetreuer
 - o Planen und Vorbereiten von Kundenbesuchen
 - o Unterstützen der Kundenbetreuer bei der laufenden Kundenkommunikation
 - o Unterstützen bei Kundenbesuchen vor Ort
- Konzeptionieren und Erstellen von Kalkulationshilfsmitteln innerhalb des Sales-Toolbaukastens
- Erstellen von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Mitwirken bei der Konzeption und Implementierung strategischer Projekte
- Erstellen von Produktanalysen und Aufbereiten des Produktwissens für Marketingunterlagen (Produktkataloge, Produktdatenblätter)

Ihr Profil

- Student (m/w) der Fachrichtung Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaftslehre oder International Business mit ausgeprägtem technischen Interesse ab dem 4. Semester
- Sehr strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Kommunikations- und Koordinationsfähigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse

Weitere Informationen

- Standort: Böblingen
- Beginn: ab sofort
- Dauer: mind. 6 Monate
- Wochenarbeitszeit: mind. 10h pro Woche

Ihre Bewerbung

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich [online](#). Ihr Ansprechpartner ist Herr Ole Peinemann.