



BOSCH
Technik fürs Leben

Willkommen bei Bosch.
Hier bewegen Sie Großes.

www.start-a-remarkable-career.de

Let's be remarkable.

Gemeinsam Großes bewegen. Bewerben Sie sich jetzt.

Pflichtpraktikum im Bereich Vertrieb Key Account Management

Organisation: Robert Bosch Power Tools GmbH | Nation: Deutschland | Standort: Leinfelden-Echterdingen | Funktionsbereich: Vertrieb Gebrauchsgüter | Level: Praktikum | Datum: 19.10.2017 | Referenzcode: DE00575602

Möchten Sie Ihre Ideen in nutzbringende und sinnvolle Technologien verwandeln? Ob im Bereich Mobility Solutions, Consumer Goods, Industrial Technology oder Energy and Building Technology – mit uns verbessern Sie die Lebensqualität der Menschen auf der ganzen Welt. Willkommen bei Bosch.

Die Robert Bosch Power Tools GmbH setzt mit innovativen Produkten und Serviceangeboten für Handwerk, Industrie, Haus und Garten weltweit Maßstäbe. Am Sitz der Zentrale in Leinfelden-Echterdingen entwickeln, fertigen und vertreiben wir ein breit gefächertes Programm mit hohem Qualitätsanspruch.

Ihr Beitrag zu Großem

- ▶ Mitarbeit bei der Umsetzung von Marketingstrategien und -konzepten
- ▶ Unterstützung im eCommerce
- ▶ Assistenz bei Produkteinführungen und Verkaufsaktionen
- ▶ Erstellen von Präsentationen sowie internen und externen Verkaufsunterlagen
- ▶ Regelmäßige Durchführung von Umsatz- und Absatzanalysen
- ▶ Betreuung und Durchführung von Marktuntersuchungen
- ▶ Zusammenarbeit mit externen Dienstleistern, Vorbereitung von Kundenbesuchen
- ▶ Unterstützung des Key Account Managers im Tagesgeschäft

Was Sie dafür auszeichnet

- ▶ Immatrikulierte/r Student/in
- ▶ MS Office-Kenntnisse (Excel, Word, PowerPoint)
- ▶ Kommunikationsfähigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- ▶ Selbständiges und strukturiertes Arbeiten
- ▶ Sehr gute Englischkenntnisse

Beginn: ab Januar / Februar 2018

Dauer: 4-6 Monate

Wir arbeiten mit Leidenschaft an innovativen Produkten. Hierbei prägen Ergebnisorientierung, Geschwindigkeit und Konsequenz unsere Arbeit vom ersten Produktentwurf bis zum fertigen Erzeugnis im Handel. Crossfunktionale Kooperationen und unsere pragmatische hands-on Mentalität bilden die Grundlage für die optimale Ausrichtung auf unserem Verwender.

Ihr zukünftiger Arbeitsort bietet Ihnen

Service-Dienstleistungen, Parkmöglichkeiten, Gesundheit und Sport, Verpflegung, Kinderbetreuung, Betriebsarzt, Mitarbeiterrabatte, Verkehrsanbindung, Freiraum für Kreativität, Ländliche Umgebung, Flexibles und mobiles Arbeiten, Betriebliche Sozialberatung und Pflege

Starten Sie etwas Großes.

Kontakt Personalabteilung: Julia Sümmermann, Tel.: +49 (711)758-4393

Kontakt Fachabteilung: Christian Hoffner, Tel.: +49(711)758-2050

Referenzcode **DE00575602** - Bewerben Sie sich online unter: www.start-a-remarkable-career.de