



FÜR ALLE, DIE SICH TRAUEN

DIE WELT DURCH DIE AUGEN UNSERER
KUNDEN ZU SEHEN. NACH KURZER ZEIT
FÜHRUNGSVERANTWORTUNG ZU
ÜBERNEHMEN. VERTRIEB NEU ZU DENKEN.

Vertriebstrainees, hier ist Ihr Zuhause!



Die Allianz ist das Zuhause für alle, die sich trauen – ein Arbeitgeber, der seinen Mitarbeitern den Raum bietet, sich zu entfalten und dadurch unsere weltweite Marktführerschaft aktiv mitzugestalten. Die Allianz kümmert sich aufrichtig um Menschen, sowohl um 85 Millionen Privat- und Firmenkunden als auch um mehr als 142.000 Mitarbeiter. Die Allianz fördert eine Unternehmenskultur, die ihre Mitarbeiter befähigt, gemeinsam Großes zu erschaffen, Höchstleistungen zu erzielen, neue Wege zu gehen und die Branche herauszufordern. Wir streben danach, der vertraute Partner an der Seite unserer Kunden zu sein und ihnen das Vertrauen zu geben, den nächsten Schritt zu wagen. Trauen Sie sich, und werden Sie Teil der Allianz Gruppe.

Die Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG ist der starke Vertriebsarm der Allianz Deutschland AG. Wir beraten, betreuen und versorgen deutschlandweit über 19 Millionen Kunden mit unseren Versicherungs- und Finanzdienstleistungsprodukten. Nehmen Sie mit Ihrem Wissen und Ihrer Persönlichkeit auf den Geschäftserfolg der Allianz direkt Einfluss. Wir fordern Sie. Fordern auch Sie uns.

Trainee (m/w) Versicherungsvertrieb in der Vertriebsdirektion Stuttgart

Stellenprofil

Mögliche Einsatzgebiete bieten wir in ganz Baden-Württemberg, z.B. an den Standorten Freiburg, Karlsruhe, Offenburg, Heilbronn, Stuttgart, Göppingen, Reutlingen oder Ulm.

Start: Immer zum Quartalsbeginn

Aufgaben

Im Rahmen eines 36-monatigen Ausbildungsprogramms werden Sie auf die Übernahme einer Führungsposition vorbereitet.

- Verkauf der Allianz Produkte in den Bereichen Versicherung, Vorsorge, Vermögen
- Betreuung des Kundenbestandes
- Gewinnung neuer Kunden
- Fachliche Unterstützung der Verkäufermannschaft
- Übernahme erster Führungsaufgaben

Anforderungen/Kenntnisse/Erfahrungen

- Ein zügig und mit gutem Erfolg abgeschlossenes Studium (Wirtschaftswissenschaften, Geistes- und Naturwissenschaften)
- Erfahrungen durch Praktika und gesellschaftliches Engagement
- Verkäufertalents
- Kundenverständnis und Kommunikationsstärke
- Sie zeigen Eigeninitiative und wollen etwas bewegen

Zusätzliche Informationen

Wir bieten

- Klar strukturiertes Karriereprogramm mit Schwerpunkt Führungskompetenzen
- Einsatz in unterschiedlichen Funktionen
- Festgehalt und leistungsbezogene Sondervergütungen
- Flexible Arbeitszeit
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten (z. B. als Führungskraft im Vertrieb)
- Ein innovatives Arbeitsumfeld

Besuchen Sie uns unter www.allianz-im-laendle.de Ihr Ansprechpartner ist Herr Rouven Hoffmann unter rouven.hoffmann@allianz.de.

Referenz Code MP/SPM/3622/ss/jw/sa

Was uns als Arbeitgeber attraktiv macht, erfahren Sie unter www.karriere.allianz.de

Für uns zählen Ihre Stärken und Erfahrungen. Deshalb ist jeder unabhängig von sonstigen Merkmalen wie z.B. Geschlecht, Herkunft und Abstammung oder einer eventuellen Behinderung willkommen.

Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG VD Stuttgart
Stuttgart