

ChapmanBlack und **Elliott Browne International** sind international führende Personaldienstleister, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungspositionen spezialisiert haben.

Elliott Browne International bietet einen konkurrenzlosen Service im Bereich Microsoft und Business Intelligence Technologien. Zu unseren Kunden zählen unter anderem Tommy Hilfiger, Adidas, eBay oder Ernst & Young. Wir befinden uns mit unseren Büros in Düsseldorf, New York City und Newcastle. In Amsterdam und Berlin werden zeitnah Büros eröffnet, die uns europaweit gut aufstellen. Unser starkes Wachstum ist primär durch ambitionierte Mitarbeiter getrieben, die hart arbeiten und unsere Kernwerte Leidenschaft und Gründergeist leben. Zudem ist die ausgesprochene Kandidaten- und Klientennähe von uns ein essenzieller Erfolgsfaktor.

ChapmanBlack fokussiert sich in London auf die Personalvermittlung in den Sektoren Automotive, Industrial, Luxury Consumer Goods und Digital. Wir erbringen exzellente Dienstleistungen für unsere Kunden, welche sich auch in unserer Unternehmenskultur widerspiegeln: excellence – integrity – positivity – innovation. Diese Werte bilden die Grundlage für unseren Erfolg. Zusätzlich belegt **ChapmanBlack** den 6. Platz des Sunday Times Rankings "Best Companies to Work For".

Deine Rolle

Als Personalvermittler (m/w) beschäftigst du dich mit der Beschaffung von Kandidaten sowie Vernetzung mit diesen, dem Kundenmanagement und der Geschäftsentwicklung. Darüber hinaus sind deine Aufgabenschwerpunkte:

- Headhunting geeigneter Kandidaten, die den Kundenanforderungen entsprechen
- Nutzung von sozialen Netzwerken, um potentielle Kandidaten zu identifizieren
- Pflege und Erweiterung der Bewerberdatenbank
- Führen von telefonischen Erstgesprächen und persönlichen Vorstellungsgesprächen
- Neukundenakquise, Generierung von Kundenkontakten und Marktinformationen

Das bieten wir dir

- Ein Intensivtraining in der Trainingsakademie
- Eine leistungsorientierte Bezahlung (Festgehalt + Provision)
- Eine tolle Arbeitsatmosphäre und ein dynamisches Arbeitsumfeld
- Exzellente Aufstiegsmöglichkeiten
- Fitness-Mitgliedschaften, Bonusreisen und (materielle) Entlohnungen für die besten Mitarbeiter
- Kostenlose Getränke (Kaffee, Tee, Wasser, Saft) und frisches Obst

Wir suchen nach Leistungsträgern, die die folgenden Fähigkeiten und Eigenschaften mitbringen

- Verkaufs- oder Vertriebserfahrung und Verhandlungsgeschick
- Hohes Maß an Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Fleiß, Zielstrebigkeit, Wettbewerbsfähig
- Fließende Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch

Deine Möglichkeiten als Praktikant/in

Außerdem bieten wir ein Praktikum für 3-6 Monate an. Deine Aufgaben werden folgende sein:

- Interner Recruitmentprozess – CV Beurteilung, Koordination von eingehenden Bewerbungen
- Nutzung von sozialen Netzwerken, um potentielle Kandidaten zu identifizieren
- Führen von telefonischen Erstgesprächen und persönlichen Vorstellungsgesprächen
- Pflege und Erweiterung der Bewerberdatenbank

Bei einem Praktikum bieten wird dir folgende Benefits:

- Die Oyster Card für Zone 1-3 und £7 pro Tag für das Mittagessen
- Ein Intensivtraining in der Trainingsakademie
- Kostenlose Getränke (Kaffee, Tee, Wasser, Saft) und frisches Obst

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann sende deinen Lebenslauf an **Paul Brown** paul@chapmanblack.com.

Für mehr Informationen besuche gerne unsere Websites <http://elliottbrowne.de/> und <http://www.chapmanblack.de/>. Schau dir auch diese Videos an <https://www.youtube.com/channel/UCQFYHv2oxOuQx---7825UUw> oder werde Teil unserer Social Media Community.