

Nehmen Sie Ihre Zukunft in die Hand

Erfolg ist planbar. Karriere auch.

Als Bausparkasse der Sparkassen gehören wir zur größten deutschen Finanzgruppe. Wir sind Marktführer im Südwesten. Rund 1,7 Millionen Bausparer vertrauen auf die LBS Südwest. Unsere rund 1.150 Mitarbeiter in den Zentralen sowie über 770 Vertriebsprofis in den Beratungsstellen und den Filialen der BW-Bank betreuen unsere Kunden optimal rund um die Themen Bausparen, Baufinanzierung und Immobilien. Ein Garant für unseren Erfolg ist unsere motivierte und leistungsstarke Vertriebsmannschaft.



Bankkaufmann (m/w) als Bauspar- und Finanzierungsexperte

in verschiedenen Regionen der Bundesländer Baden-Württemberg und Rheinland-Pfalz
(Bezirksleiter für den LBS-Vertrieb, als selbstständiger Handelsvertreter nach §§ 84, 92 HGB)

Unser Angebot für Sie

- Übernahme eines bestehenden Kundenstammes
- Arbeiten innerhalb eines Erfolgsteams, mit einer starken Marke im Rücken
- Gut ausgestattete und positionierte Beratungsstellen in Wohnortnähe
- Attraktives, leistungsorientiertes Provisionsmodell (inkl. Zielerreichungsprämien)
- Exklusiver Vertrieb für die LBS sowie für unsere Partner innerhalb der Sparkassen-Finanzgruppe
- Professionelle Qualifizierung (Geprüfte/r LBS-Bauspar- und Finanzierungsfachfrau/-mann)
- Intensive Vorbereitung auf Ihre Aufgaben und individuelle Betreuung während der gesamten Einarbeitungsphase
- Zukunftsperspektiven innerhalb unseres Vertriebs-Karriere-Programms

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche, regelmäßige Betreuung und Ausbau Ihres Kundenbestandes
- Unterstützung der Sparkassen-Mitarbeiter bei der Betreuung der gemeinsamen Kunden
- Unterstützung der Sparkassen zur Hebung der Neukundenpotenziale
- Verkauf und Beratung der Produkte aus dem Sparkassenverbund
- Verkauf unserer Bausparprodukte inkl. Immobilienfinanzierungen
- Repräsentation der LBS vor Ort

Ihr Profil

- Sie haben eine Ausbildung zum Bankkaufmann oder Finanzassistent mit darauf aufbauender Weiterbildung (z. B. Bankfachwirt, Bankbetriebswirt) oder eine vergleichbare kaufmännische Berufserfahrung
- Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung im selbstständigen Vertrieb
- Sie sind vertriebsstark und haben ein sicheres Auftreten
- Sie sind es gewohnt selbstständig zu arbeiten, unternehmerisch zu denken und abschlussorientiert zu handeln
- Sie haben eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie eine hohe Eigenmotivation

Wollen Sie Vertragspartner eines Topunternehmens sein? Nutzen Sie jetzt Ihre Chance!
Profitieren Sie von den Vorteilen der Selbstständigkeit und einem guten Produktportfolio.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Per Mail an **Karriere@LBS-SW.de** – gerne auch direkt online unter **www.LBS.de/bewerbung-sw**

Weitere Informationen

- gibt Ihnen gerne Frau Marion Kühfusz, Telefon 0721 822-3545, E-Mail: **Karriere@LBS-SW.de**
- finden Sie hier: **www.LBS.de/karrierevideo-sw**

Wir geben Ihrer Zukunft ein Zuhause.